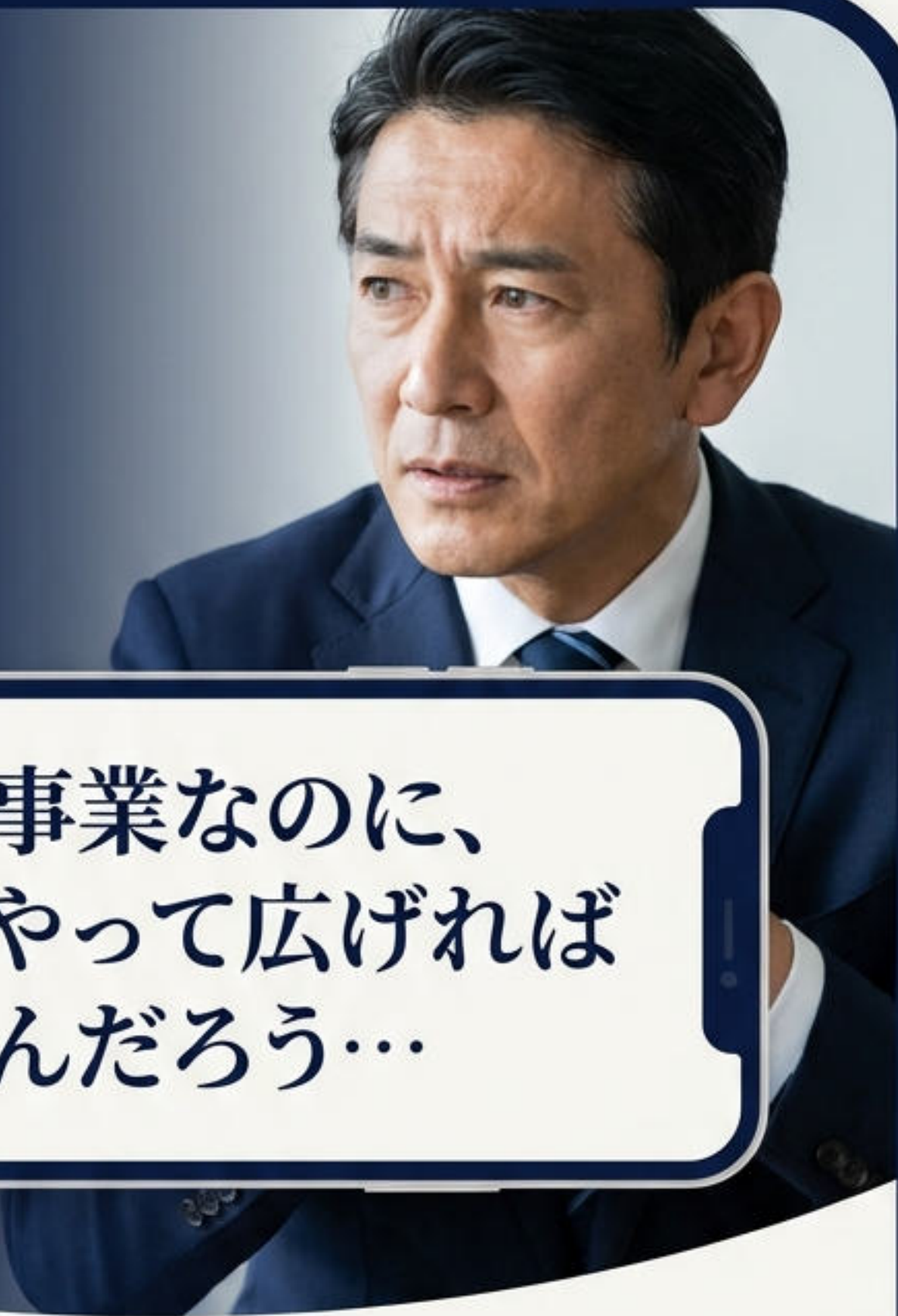




良い事業なのに、  
どうやって広げれば  
いいんだろう…

事業には自信がある。  
でも、全国へ広げるための  
「**仕組み・人材・ノウハウ**」が足りない。

🏠 FC展開、多店舗展開、営業、採用、集客。  
次々と**壁が立ち**はだかる。

その事業、「**広げる仕組み**」から  
一緒につくりませんか？



スワイプして続きを見る



# 経営者の皆様、 現在このような壁を 感じていませんか？

✓ サービスには自信があるが、  
広げ方が分からない

✓ FC展開をしたいが、何から  
始めればいいのか分からない

✓ FC本部を構築したものの、  
加盟店が増えない

✓ 多店舗展開したいが、  
仕組み化できていない

✓ 本業が忙しく、  
事業拡大に時間を割けない

✓ 営業・採用・集客を担う  
人材が不足している





# 事業が広がらない原因は、 「商品力」ではありません。



良い商品やサービスがあっても、以下の仕組みが一つでも欠けると事業は拡大しません。

戦略を考える人 / 営業する人 / 採用する人 /  
集客する人 / 店舗を運営する仕組み

必要なのは、  
「事業を拡大するための仕組み」です。





# 「いつか広げよう」が、 最大の**機会損失**に。

本業が忙しく、  
事業拡大が後回しになる。

社内にノウハウがなく、  
計画が進まない。

業務が属人化して、  
店舗を増やせない。

加盟店募集や営業が  
うまくいかない。

採用できず、  
成長スピードが止まる。



良い事業だからこそ、  
「広げられない」ことが  
最大の機会損失になります。



# もし、事業を広げる 「仕組み」が整ったら？



自社だけですべてを抱えることなく、  
必要な力を組み合わせながら事業を次のステージへ。

あなたは本来やるべき  
「事業の未来をつくる仕事」に  
集中できます。



企業の成長を加速させる  
「事業拡大インフラ」

SCALE  
ONE

株式会社Rayzeon

単なるFCコンサルではありません。

企業のビジョン・課題・成長フェーズを深く理解。  
「その企業が次のステージへ進むために  
必要なものを、一緒につくり上げる」  
事業拡大パートナーです。



# 事業拡大に必要な全工程を、 一気通貫で支援。



【Step 1】  
事業戦略設計

【Step 2】  
FC本部構築

【Step 3】  
加盟店募集・営業

【Step 4】  
採用・集客

【Step 5】  
出店

【Step 6】  
運営・拡大

戦略を考えて終わるのではなく、  
「実際に事業が広がっていくところ」まで伴走します。



# 必要なのは、あなたの 会社だけの「拡大戦略」。



**事業内容**



**現在の課題**



**目指す未来**

**SCALE ONEは、決められたパッケージを  
提供するサービスではありません。**

**SCALE ONEは、決められたパッケージを提供するサービス  
ではありません。これらは企業によって全く異なります。  
だからこそ、状況と目標をヒアリングし、必要な支援を  
組み合わせる「完全オーダーメイド」で設計します。**



# 「アドバイスして終わり」 ではありません。

## 一般的なコンサル

戦略  
提案

資料  
提供

あとは自社で実行

## SCALE ONE

戦略設計

営業資料  
作成

加盟店募集

商談

クロージング

出店・運営・拡大



- 一般的なコンサル：考えるだけで、実行は自社任せ。
- SCALE ONE：「考える」だけでなく、「動かす」ところまで完全にフルコミットで伴走します。



必要な力を集め、事業拡大を  
極限まで加速させる。



事業拡大は、一つの専門分野  
だけでは対応できません。

各分野のトップ企業・専門家と連携し、自社だけでは  
足りなかった「人材・ノウハウ・リソース」を  
すべて補う支援体制を構築します。



**実践の現場で培った、  
確かな事業拡大ノウハウ。**

パーソナルジム

**50**

店舗以上のFC展開支援実績

オンラインクリニック

**20**

拠点以上のFC展開支援実績

美容サロン

**FC本部構築・加盟店募集・  
営業・事業拡大を  
フルサポート**

机上の理論ではなく、  
実際の現場で蓄積した経験をもとに  
成長戦略をつくります。



事業ごとに違う課題に、  
事業ごとに違う答えを。



**Before**

〇〇という課題を  
抱えていました



**SCALE ONEが**  
〇〇を設計・実行  
しました

**After**

〇〇という具体的な  
変化・成果につながりました



# よくあるご質問（まだ決まっていなくても相談可能です）

まだ決まっていなくてもOK！

**Q：** 自社の事業がFCに向いているかわかりません。

**A：** 問題ありません。FC・多店舗展開も含め、最適な事業拡大の方法と一緒に考えます。

**Q：** 料金はいくらですか？

**A：** ヒアリング後、事業内容・課題・必要な支援内容に合わせてオーダーメイドでご提案します。

**Q：** 一部の業務だけでも相談できますか？

**A：** 可能です。企業ごとに必要な支援を組み合わせるため、まずは現在のお悩みをご相談ください。



# まずは、あなたの事業の可能性を聞かせてください。



- ✓ 「FC展開するか、まだ決めていない」
- ✓ 「自社の事業がFCに向いているか分からない」
- ✓ 「多店舗展開とFC展開、どちらがいいか分からない」

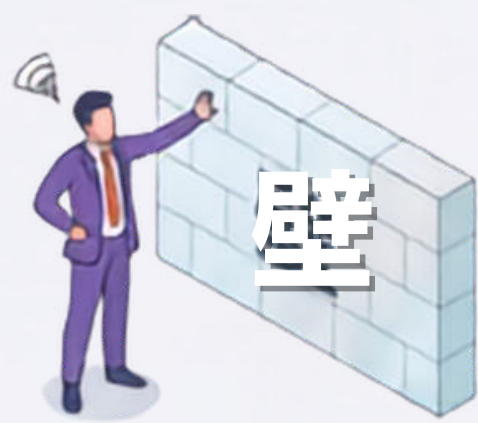
**そんな段階でも、  
全く問題ありません。**

現在の事業状況・課題・目標を伺い、  
事業拡大の可能性を一緒に考えます。



# 事業を次のステージへ。 伴走型拡大インフラ「SCALE ONE」

## 事業拡大を阻む「壁」と放置のリスク



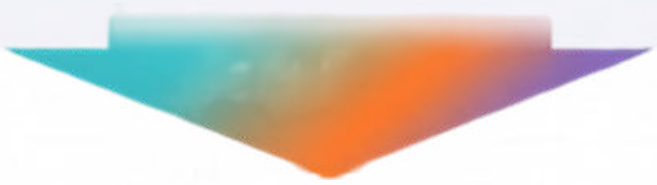
### 商品力だけでは拡大できない

戦略、営業、採用、集客、仕掛みなすべてが勝わなければ、事業を大きく大げすることは困難です。



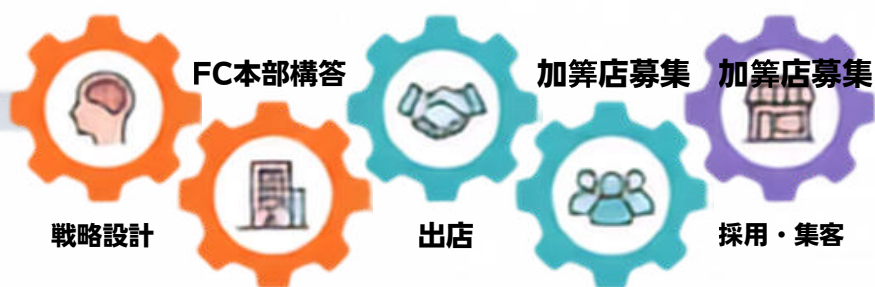
### 「いつか広げよう」が最大の機会損失

本業の忙しさや囲人化により拡大を撤回しにすると、成長のチャンスを追し続けます。



## SCALE ONEによる「一気通貫」の解決策

### 企画から運営まで現現で伴走



出店、運営までトータルで支援します。



## 実践に裏打ちされた拡大実績



パーソナルジム  
**50店舗**

FC展開を支援した種かなノウハウがあります。



オンラインクリニック

**20以上**  
拠点以上

多拠点展開の課題を実務面から解決します。

## 完全オーダーメイドの支援体金

各分野の専門家と連携し、企業の課題やフェーズに合わせて必要なリソースを最適に組み合わせます。



## 一般的なコンサルティングとSCALE ONEの違い

| 一般的なコンサルティング   |   |
|----------------|---|
| 支援範囲：戦略提案・資料提供 | × |
| 役割： アドバイスして終わり | × |
| 提供形態：固定パッケージ   | × |

|                   |
|-------------------|
| 支援範囲：戦略設計から実務実行まで |
| 役割：               |
| 提供形態：完全オーダーメイド設計  |



# 良い事業を、 もっと大きな未来へ。

あなたの会社だけで、  
すべてを抱える必要はありません。

企業のビジョンや想いを理解し、  
同じ目線に立ち、事業が成長するところまで  
一緒に走る「事業拡大パートナー」です。

その事業が次のステージへ進むために、  
必要なものを一緒につくりませんか？

SCALE ONE / 株式会社Rayzeon

お問い合わせはこちら  
1分で完了



LINEで無料相談する